

**ANTREPRENORI
ÎNVĂȚAȚI
(ȘI EVITAȚI!)
ACEȘTI 10 PAȘI
CĂTRE EȘEC**



Există o mulțime de informații pentru lideri care îți oferă pașii esențiali spre succes; dar rar vei auzi despre partea legată de eșecuri. Acest material rezumă ceea ce ar trebui să te străduiești să NU faci dacă vrei să ai succes.

Da, ai citit corect: acest material este despre cum să eșuezi!

Succesul și eșecul merg mână în mână. Conceptele sunt inseparabile - fiecare reprezintă o parte a procesului de creștere. Eșecul este pur și simplu un pas în direcția succesului, dar trebuie să învățăm să eșuăm corect.

Poate că în prezent ocupi un post de conducere la locul de muncă sau te interesează să înființezi, să conduci sau să-ți crești propria afacere. Prietene, eșecul va fi un însoțitor constant în viața ta.

Chiar dacă nu ocupi un post de conducere în cariera ta, cu siguranță exerciți această funcție sub o formă sau alta în cadrul familiei sau cu prietenii. Reține, leadershipul înseamnă influență - nimic mai mult, nimic mai puțin.

Diferența dintre o persoană obișnuită și una care devine un lider transformațional este modul cum percepe și reacționează față de eșec.

Diferența dintre o persoană obișnuită și una care devine un lider transformațional este modul cum percepe și reacționează față de eșec. Cei mai mulți oameni nu sunt pregătiți să înfrunte eșecul - uneori, ei nici măcar nu-l recunosc; alteleori se tem de el; câteodată încearcă să-l evite.

Decizia de creștere începe cu decizia de a înfrunta direct eșecul. Iată o mică scurtătură care să te ajute în călătoria ta. Dacă vrei să ai succes, evită să cazi în următoarele capcane care îți pot împiedica succesul.

1

EXPRIMAREA PĂRERILOR CA ADEVĂRURI

E important să deduci ce este o părere și ce este un adevăr. Mulți oameni au tendința să-și exprime părerile ca și cum ar fi adevăruri. Acest lucru poate fi periculos pentru succesul tău.

Părerile se nasc din gândirea unei persoane, iar gândirea unei persoane este influențată în mare parte de convingerile sale de bază.

Sistemele de convingeri sunt încorporate de-a lungul timpului în subconștientul nostru. Ele sunt rezultatul mediului înconjurător, evenimentelor și experiențelor din trecut, cunoștințelor și conceptului intelectual.

Convingerile sunt importante. Ele ne pot ajuta să ne simțim mai degrabă implicați, decât disprețuiți. Ne pot oferi direcție și semnificație. Dar în același timp ne pot și împiedica.

Convingerile noastre sunt produsul tuturor factorilor pozitivi și negativi care au fost înrădăcinați în noi. Sunt o alegere pe care o facem pentru a interioriza ceea ce am auzit, văzut și simțit. Desigur, gama experienței umane este foarte limitată - dar poate fi foarte puternică. În esență, ne putem scrie sau rescrie realitatea pe baza convingerilor pe care le avem.

Dacă ne formăm o părere bazată pe o gândire limitată, atunci și restul părerilor noastre probabil că sunt limitate în natura lor. În plus, deși într-un mod limitat, avem tendința să creăm o întreagă infrastructură pentru viața noastră care să sprijine aceste păreri din cauză că suntem confortabili în spațiul în care ne aflăm.

Trebuie să învățăm să ne detașăm de părerile noastre și să ne concentrăm mai degrabă asupra a ceea ce este real, aici și acum. Trebuie să facem o alegere pentru a trăi în adevăr.

Făcând acest lucru, alegerea noastră va reflecta mai bine schimbările necesare și pozitive care ne vor catapulta către următorii cei mai buni pași către succesul nostru. Opiniile ne pot împiedica; realitatea ne poate propulsa.

2

PETRECEREA UNUI TIMP PEA LUNG PREGĂTINDU-TE ÎN LOC SĂ ACȚIONEZI IMEDIAT

Perfecționismul împiedică acțiunea. Greșelile sunt în regulă. Vorbim despre eșecuri - așa că reformulează asta pentru a avea succes. Încetează să te mai pregătești și începe deja!

Există riscul să te tot pregătești și să nu faci nimic niciodată. Perfecționismul te poate paraliza. În schimb, acceptă greșelile ca parte a procesului.

Când ne agățăm de a face totul corect, deja am făcut totul incorect. Poate că ești preocupat de ceea ce vor gândi oamenii - dar ei nu vor gândi nimic (pozitiv sau negativ!) despre tine dacă nici măcar nu-ți cunosc numele.

Niciodată nu este o idee proastă să începi - cu toții trebuie să începem de undeva. Încetează să te mai gândești și începe să faci - poți să faci ajustările necesare mai târziu.

3

CĂLCAREA PE URMELE ALTUIVA ÎN LOC SĂ-ȚI CREEZI PROPRIA CALE

Este ușor să ne concentrăm asupra succesului altora și să ne dorim să putem face exact ceea ce au făcut pentru a ajunge în locul unde se află. Dar adevărul este că nu se va întâmpla niciodată pentru noi așa cum s-a întâmplat pentru ei.

Nu poți avea niciodată succesul altcuiva pentru că este al său! Există mai multe modalități prin care poți îndeplini un obiectiv. Trebuie să găsești ce funcționează pentru tine. Pune-ți aceste întrebări, în schimb:

- **CUM O SĂ FAC? AI UN PLAN DE MARKETING?**
- **CARE VA FI POVESTEA MEA DE SUCCES?**
- **CUM ARATĂ SUCCESUL PENTRU MINE?**

Mai mult ca sigur că nu va fi identic cu ceea ce au realizat alții.

Suntem cu toții indivizi cu pasiuni individuale, speranțe, visuri și idei despre succes. Chiar dacă ai putea călca pe urmele altcuiva, de ce ai vrea să o faci?

Fiecare are propriile sale filtre - circumstanțe și condiții, conștientizare, resurse, abilități și talente, puncte tari și puncte slabe - care au un impact nu numai asupra punctului în care se află, ci și asupra modului cum vor ajunge acolo unde au nevoie să fie.

Acceptă-ți filtrele și unicitatea - asta îți va contura povestea și eventuala cale nestrăbătută către succes.

4

IMPRESIA CĂ ECONOMISIREA CONTRIBUIE LA ACUMULAREA UNEI AVERI ȘI LA BOGĂȚIE

Trebuie să-ți câștigi drumul către siguranță financiară. Nu te concentra pe economisirea banilor, concentrează-te pe a face bani. Singura cale spre bogăție și acumularea unei averi este prin muncă grea - trebuie să-ți câștigi drumul până acolo!

Nu poți să dobândești libertatea financiară economisind. Trebuie să faci bani, să faci mai mulți bani.

Asta nu înseamnă că nu îți poți investi banii sau să nu îți pui o sumă considerabilă de bani deoparte pentru pensionare.

Dacă ești un antreprenor, trebuie să știi asta: Fluxul banilor este cel mai bun prieten al antreprenorului.

Uneori, plata unui preț mai mare pentru o cale rapidă către succes este singura modalitate prin care poți să faci pași către visul tău. Cu cât e mai mare visul, cu atât mai mare va fi prețul de plătit.

Dar să decizi să economisești bani cu fiecare lucru pe care îl faci te va costa mult mai mult pe termen lung.

5

„POT FACE ASTA PE CONT PROPRIU”

Asociază-te cu oameni care îți împărtășesc viziunea și valorile și au talente și abilități diferite de ale tale. Cu toții facem parte dintr-o comunitate și, dacă dorești să ai un impact mare, atunci vei avea nevoie de tot ajutorul pe care îl poți obține.

Asociază-te cu alții care pot contribui cu un set de abilități, resurse, talente sau aptitudini pe care nu le ai. Colaborează pentru a crește în ceea ce privește creația, execuția și impresia. Asociază-te, colaborează și mentorează oamenii din jurul tău.

Nu opune rezistență sentimentului de a te asocia cu alți oameni. Găsește pe cineva care împărtășește aceleași valori, aceeași viziune și aceleași

6

IMPRESIA CĂ LUCRURILE SUNT MAI BUNE DACĂ SUNT MAI COMPLICATE

E ușor să fii acaparat de o fantezie grandioasă în care totul e perfect. Reține, primul pas întotdeauna va fi doar începutul. Nu cauți să creezi un produs de top din prima încercare. Pur și simplu cauți ceva.

Gândește-te la Henry Ford. Nu te poți gândi la mașini în ziua de azi fără să te gândești la Ford și la imperiul pe care l-a creat. Totuși, Ford a construit primul automobil fără multe dintre lucrurile pe care azi le considerăm dotări standard. Nu avea aer condiționat, scaune reglabile sau GPS.

Mulți dintre noi nu am fi fost mulțumiți de primul model de mașină creat de Ford. Nu era „s sofisticat” conform ideii pe care o avem în prezent. Dar era ceva nou, funcțional, inovator și a fost un succes.

Ford a început cu ceva simplu, iar mai târziu a adăugat și caracteristicile suplimentare. Nu poți îmbunătăți ceva ce nu există. Apucă-te de treabă!

7

NU CERI VÂNZAREA

Dacă nu vrei să ceri vânzarea, atunci deja ai eșuat ca antreprenor. Nu pecetlui soarta noii tale afaceri refuzând să vinzi.

Dacă te ferești de vânzări, atunci ratezi oportunitatea de a influența viața altei persoane cu ceea ce ai de oferit. Ai pornit în această călătorie pentru a avea un impact. Dar cum poți avea un impact asupra cuiva dacă le permiți oamenilor să plece de la tine fără să-i înzestrez cu instrumentele și resursele potrivite pentru a fi următorii lideri?

Pur și simplu adresează întrebarea: „Cu ce te pot ajuta astăzi?” Ascultă ce au de spus și ajută-i să înceapă imediat.

Dacă ezită, întreabă-i de ce. Implică-i într-o conversație în care încerci cu adevărat să le înțelegi și să le îndeplinești nevoile.

Întâlnește-i acolo unde se află. Dacă spun „nu” vânzării, întreabă-i cum ai fi putut obține un „da”. Uneori, problema ține doar de bani. Dacă acesta este cazul, oferă-le o reducere. Ideea este să închei cu o vânzare - cu orice preț.

Fii o persoană cu care se pot face afaceri ușor, iar oamenii vor fi de acord să facă afaceri cu tine.

8

INCAPACITATEA DE A IDENTIFICA DISTRAGERILE

Dacă nu îți faci timp să identifici acele lucruri care îți ocupă timpul în mod neproductiv - și să le elimini eficient - atunci nu te poți aștepta niciodată să ai timpul necesar pentru a avea succes.

Cu toții avem parte de distrageri care ne întrerup concentrarea. Evident, există lucruri care au nevoie de atenția noastră (copiii, partenerul de viață, animalele de companie, școala, problemele medicale, etc.)

Însă este posibil să le limităm sau să eliminăm complet acele distrageri sau sarcini inutile, cum ar fi telefoanele, social media și chiar lucruri ca gătitul, curățenia și cumpărăturile alimentare.

Dacă există o cale prin care să elimini sau să delegi anumite lucruri din viața ta pentru a te putea concentra asupra lucrurilor care te vor apropia de obiectivele tale, atunci ia-o în considerare!

Programează-ți apelurile, comandă alimentele online și redu distragerile oricum poți. E important să profiți la maxim de timpul tău. Creează și implementează sisteme și obiceiuri care urmăresc să elimine cât mai multe distrageri.

Simplu spus, pentru a evita eșecul, ocupă-ți timpul cu atenție - alege să exploatezi fiecare minut prețios pentru visul tău.

9

RENUNȚAREA LA BUNĂSTAREA PERSONALĂ

Când îți neglijezi bunăstarea personală, nu te poți aștepta să fii sau să dai ce ai mai bun.

Dacă nu ai timp să te îngrijești, nu ai timp pentru nimic altceva sau pentru nimeni altcineva. Poate că vei spune că nu ai timp să te îngrijești, să mănânci corect și să faci exerciții. Dar hai să îți pun o întrebare sinceră: Ai timp să te îmbolnăvești?

Nu e nevoie de prea multe pentru a te îngriji. Chiar și mici schimbări în stilul de viață pot face o diferență mare. Mergi la sala de sport pentru 30 de minute sau o oră de câteva ori pe săptămână, ieși la o plimbare sau o alergare, ia multi-vitamine, întâlnește-te cu un prieten la o cafea, programează-ți un control medical de rutină, înlocuiește foitajele pe care le consumi dimineața cu cereale sau fructe sau dormi suficient în fiecare noapte.

10

NEGLIJAREA INVESTIȚIEI ÎN PROPRIA PERSOANĂ

Nu în ultimul rând, dezvoltarea se rezumă la tine și la valoarea pe care o percepi. Consideri că meriți să investești în tine?

Oamenii de succes investesc în ei înșiși pentru că înțeleg că e cea mai bună investiție pe care o vor face vreodată. Tu ești singurul bun care își mărește valoarea în timp și care rezistă pe tot parcursul vieții tale.

Fii proactiv când vine vorba de TINE ca investiție. În ce domenii trebuie să crești? În ce moduri poți începe să acționezi?

Dacă conduci o afacere, acest lucru este și mai important. Totul se ridică și se prăbușește din cauza leadershipului, iar dacă ești liderul, atunci ești cel mai important bun al unei organizații.

Concentrează-te cu adevărat pe domeniile de dezvoltare care îți pot mări impactul și influența în calitate de lider și te pot duce la următorul nivel. Acesta este motivul pentru care oferim mai multe culoare de învățare în Maxwell Leadership Certified Team: comunicare, coaching, leadership și așa mai departe.

Studiază, asimilează informațiile, instrumentele, ideile și resursele, pe care mai apoi să le aplici în viața ta și în viețile celor pe care dorești să îi conduci. Nu te opri niciodată din a te dezvolta.

Dacă vrei să îți transformi mentalitatea în calitate de lider sau antreprenor, e important să înțelegi și să implementezi lucrurile despre care am vorbit în acest material.

Maxwell Leadership Certified Team a format peste 20.000 de coachi pe plan mondial și folosim această amplă programă de studiu pentru a ne asigura că tu, împreună cu oricine altcineva se mai înscrie în programul nostru de certificare, aveți toate instrumentele necesare pentru a vă crește influența, impactul și venitul. Aceasta este doar o mostră din ceea ce putem să îți oferim ție, în calitate de antreprenor în devenire, om de afaceri experimentat sau o simplă persoană care caută să își ducă viața la un nou nivel:

- **CERTIFICARE DISC**
- **GHIDURI ȘI RESURSE PENTRU A FACILITA GRUPURI DE STUDIU DE TIP „MASTERMIND”**
- **RESURSE PENTRU EVENIMENTE DE TIP „LUNCH AND LEARN”**
- **INSTRUMENTE DE EVALUARE A ABILITĂȚILOR DE LEADERSHIP**
- **MODELE DE PROPUNERI ȘI ACORDURI ÎNTRE TINE ȘI CLIEȚI**
- **ȘI MULT MAI MULTE!**

Acum că ai aflat despre „Cei 10 pași către eșec”, ești mai aproape de a avea impactul pe care l-ai visat.

FELICITĂRI!

Ai terminat „Cei 10 pași către eșec”. Ce se va întâmpla acum?

Poate că te gândești la o schimbare de carieră sau poate că deja ești un coach, consultant sau vorbitor dar vrei să ajungi la următorul nivel în carieră pentru a avea acces la clienți mai buni, oportunități mai mari și mai mult impact...

Dacă da, sunt încântat să îți prezint o invitație de a face parte din Maxwell Leadership Certified Team. Nu numai că vei avea parte de cea mai bună pregătire în leadership, dar vei obține și acces la o comunitate globală de perfecționiști, experți și specialiști de talie mondială.

Maxwell Leadership Certified Team îți oferă acces și îți deschide uși care nu sunt disponibile în altă parte. Dacă ești o persoană destul de deschisă la minte pentru a te gândi că există o cale de a merge mai departe, mai repede, atunci ne-ar plăcea să vorbim cu tine.

[Dă click aici](#), completează formularul și unul dintre coordonatorii noștri de program te va contacta, va răspunde la întrebări și te va ajuta să iei cea mai bună decizie pentru locul în care te afli acum în viață. Înscrie-te pentru un apel telefonic și îți vom oferi acest bonus gratuit:

- 1 Înregistrarea sesiunii despre Gândire Antreprenorială cu Sorin Popa (președintele Echipei Maxwell Leadership Certified Team)



PROGRAMEAZĂ UN APEL ACUM!

Prietene, să știi că e posibil să ai o influență, un impact și venituri mai mari. Echipa mea și cu mine suntem aici să te ajutăm și ne-ar plăcea să te primim călduros în Maxwell Leadership Certified Team.



Pentru succesul tău,

Chris Robinson
Președintele Maxwell Leadership Certified Team